



Die Online-Plattform ASSET PROFILER ist ein innovatives, webbasiertes Tool mit dem Zweck, zwischen professionellen Verkäufern und Investoren gewerblicher Immobilien eine effiziente Anbahnung von Kauf- bzw. Verkaufsprozessen zu ermöglichen. ASSET PROFILER ist ein gereiftes, durchfinanziertes Start-Up-Unternehmen und als konzernunabhängiger Trendsetter das führende Unternehmen in der Branche.

ASSET PROFILER ist ein dynamisches Start-Up-Unternehmen, das stetig wächst. Aus diesem Grund suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort Hamburg einen

Sales Manager B2B (w/m)

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Betreuung von Bestandskunden
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsstrategien vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- Sicherstellung eines kontinuierlichen Wachstums im eigenen Verkaufsgebiet
- Unternehmenspräsentation vor unterschiedlichen Entscheidungsebenen
- Preisverhandlungen und Angebotserstellung

Das bringen Sie mit

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine fachspezifische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb; idealerweise in der Immobilienbranche
- Erfolgsorientierte, zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick auf Management-Ebene
- Technisches Verständnis und Internetaffinität
- Sichere Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Erkennen Sie sich in der Beschreibung wieder? Dann suchen wir vielleicht genau Sie! ASSET PROFILER bietet Ihnen abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben, eine flache Hierarchie mit weitreichenden Gestaltungsmöglichkeiten in einem dynamischen, jungen Team.

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbungsunterlagen (CV, aktuelle Arbeitszeugnisse, Gehaltsvorstellung, frühestmöglicher Eintrittstermin), die Sie bitte per E-Mail an Herrn Jens Kudoke (Head of Sales) senden: jk@asset-profiler.com.

Bei Fragen stehen wir Ihnen unter +49 (0)40 370880-433 gerne zur Verfügung.